

Technico-commercial en Vins et Spiritueux

CONDITIONS D'ADMISSION

Le BTSA TCVS est accessible à tout titulaire d'un baccalauréat :

- Bac STMG
- Bac Pro Commerce
- Bac ES
- Bac Technologique STAE - STT

L'accès est sur dossier, avec tests et entretien.

DEBOUCHES

Le profil est recherché par les cavistes, maisons de négoce, propriétés et autres caves coopératives. Ils travaillent en tant qu'agent commercial, responsable export, chef de rayon dans la grande distribution ou encore responsable commercial dans une propriété viticole. Le réseau de relations crée au cours des différents stages, les échanges et les rencontres des professionnels de la filière vins tout au long de la formation facilitent l'insertion à des postes.

ET ENSUITE ?

Il est possible de poursuivre les études après un BTSA TCVS, avec le choix entre plusieurs formations complémentaires post BTS :

- Licence Professionnelle ou bachelors, dans les secteurs du marketing, communication, RH...
- Cycle universitaire

Les objectifs

Le BTSA Technico-commercial en Vins et Spiritueux a pour objectif la double compétence technique et commerciale. Il forme les futurs cadres commerciaux des entreprises de la filière vins et spiritueux.

Le diplôme donne la qualification professionnelle nécessaire au projet d'installation. Le diplômé a les connaissances techniques en matière de viticulture, de dégustation et peut accéder aux poursuites d'études.

Cinq fonctions essentielles caractérisent l'activité :

- La vente de solutions technico-commerciales
- Le développement de la clientèle
- La gestion de l'information technique et commerciale
- Le management commercial
- La mise en œuvre de la politique commerciale

Les attendus

- C'est un métier où les relations humaines sont privilégiées.
- L'attaché technico-commercial fait preuve de dynamisme, de disponibilité, de mobilité, de capacité d'écoute et de qualités de communication.
- Il doit avoir une ouverture d'esprit, rigueur et méthode, persévérance, capacité d'anticipation, esprit d'équipe, sont également des qualités indispensables.
-

L'examen

Matière	Mode d'examen	Type	Coefficient
Expression française, communication, animation et documentation	Ecrit & oral	CCF	1
Projet d'Initiative et de Communication	Pratique & oral	CCF	1
Organisation économique, sociale et juridique / Sciences éco. et sociales	Ecrit	CCF	1
Anglais	Ecrit & oral	CCF	3
Traitement des données	Ecrit	CCF	2
Techno. de l'information et du multimédia	Pratique	CCF	2
Economie d'entreprise	Ecrit & oral	CCF	1,5
Gestion/Mercatique	Ecrit	CCF	3,5
Relation commerciale, gestion, viticulture, oenologie filière & anglais pro	Pratique & oral	CCF	3,5
PROCAP	Pratique & oral	CCF	0,5
Module d'Initiative Locale	Pratique & oral	CCF	1
Expression-économique générale	Ecrit	Epreuve finale	6
Relation commerciale en lien avec les vins & spiritueux	Pratique & oral	Epreuve finale	6
Analyse de situations professionnelles vécues	Oral	Epreuve finale	6