

Master MA

Manager d'Affaires

CONDITIONS D'ADMISSION

La formation en cycle long Bac +5 MA est ouverte aux candidats titulaires d'un bac+3.

La qualité de l'expérience professionnelle peut être prise en considération pour accepter des candidats disposant d'un diplôme Bac+2/3.

La sélection se fait sur étude du dossier de candidature et entretiens individuels de motivation.

Certification accessible via la VAE.

DÉBOUCHÉS

Le Manager d'Affaires peut accéder aux métiers suivants :

- Manager d'affaires ou business manager
- Key account manager
- Ingénieur de programme d'affaires
- Chef de projet d'ingénierie industrielle
- Ingénieur commercial
- Directeur commercial

Les objectifs

Le manager d'affaires aussi appelé Business Manager exerce au sein de cabinets conseils ou de sociétés de services.

Il a la responsabilité de détecter et de négocier des contrats commerciaux.

Dans cette perspective, il recrute et manage des équipes de consultants experts dans les solutions (industrielle, commerciale, financière...) afin de proposer ses services aux clients de tous secteurs d'activité. Il anime et dirige la mission de son lancement à son bilan.

Les Compétences Visées

- Préparer un plan stratégique de prospection d'affaires
- Mettre en œuvre un plan d'actions d'amélioration de la performance d'un centre de profit
- Préparer une proposition commerciale et négocier les conditions d'intervention
- Manager une équipe de consultants techniques
- Piloter le projet et animer les réunions de lancement, suivi et fin de projet
- Suivre les prestations réalisées et s'assurer de leur conformité

Le programme

Organisation de la formation

Le cycle est suivi en formation initiale, formation continue ou en alternance.

La formation compte 1200 heures d'enseignement réparties sur 2 années, complétées par une phase d'apprentissage professionnel et de mise en pratique des acquis sur le terrain. (stage ou en alternance)

- Détection de marchés porteurs - Analyse stratégique
- Conception des stratégies d'intervention
- Recrutement dans une stratégie de développement du cabinet
- Management d'un centre de profit

e-ACAMAN Vos études à votre rythme

Les épreuves

- Rapport professionnel et soutenance
- Jeux de rôles et simulations d'entretiens
- Etude de cas, jeux de rôles et simulations orales
- Simulation orale et rapport d'analyse

Attribution du titre

L'attribution du titre est décidée par le jury du certificateur sur proposition du centre de préparation. Le cursus est sanctionné par la Certification orale Professionnelle « Manager d'Affaires » de Niveau 7 (Ex Niveau I) enregistrée au RNCP jusqu'au 18/12/2023 par arrêté du 11/12//2018 publié au J.O le 18/12/18, sous l'autorité et délivrée par Manitude.